

# MEGKERESÉSTŐL A STRATÉGIAI EGYÜTTMŰKÖDÉSIG TRÉNINGSOROZAT AZ IPAR 4.0 SZOLGÁLTATÁBAN

A Dél-alföldi technológiaváltók üzleti közösségének fél napos tréning alkalmá  
2022. március 8., kedd 9:00 – 12:30, a CSMKIK székhelyén (6721 Szeged, Párizsi krt. 8–12.)

**REGISZTRÁCIÓ EZEN A LINKEN!**

## KAPCSOLATOK ÉS TECHNOLÓGIAVÁLTÁS

Egy bizalmatlan társadalomban és gazdaságban élünk. Míg Nyugat-Európában egy vállalatnak átlagosan 4–5 másik szervezettel van szoros üzleti kapcsolata, addig nálunk csak 1–2-vel. Az üzleti kapcsolatok alacsony száma, az interakciók hiánya visszaveti az országos és a vállalati szintű versenyképességet is. Kevesebb beszállító, kevesebb vevő, kevesebb együttműködő partner. *Azaz kevesebb lehetőség.*

Nem jó ez így. Tudjuk, hogy változtatni kellene. De hogyan? Hogyan lehet bizalmat építeni egy új együttműködésben? Hogyan lehet lépésről lépésre haladni ebben? Miért lesz valamiből hosszú távú kapcsolat és miért nem? Miért van mindennek kiemelt jelentősége a technológiaváltó cégek esetében?

A vállalatok közötti együttműködésfejlesztést szolgáló fél napos tréning ezekre a kérdésekre kíván választ adni. A CSMKIK által biztosított, és Kálmán Edina által facilitált tréning célja, hogy a vállalati dilemmákat játékosan, szórakoztatóan, ugyanakkor a gyakorlatban is használható módon oldja fel.



## A TRÉNING ÖNNEK SZÓL, HA:

- ✓ Ön cégvezető, és vallja, hogy az üzleti kapcsolatok minősége és mennyisége meghatározó egy vállalkozás sikerében
- ✓ szívesen megismerkedne az együttműködések kiépítésének mikéntjével és a hosszú távon fenntartható kapcsolatok titkával
- ✓ kíváncsi mások tapasztalatára, vezetői eszköztárára és történeteire egy-egy hosszú távú sikeres kapcsolat kiépítéséről, de akár a kudarcba fulladt kezdeményezésekről is
- ✓ egy olyan szórakoztató, ugyanakkor tanulságos fél napot szeretne eltölteni más cégvezetőkkel, amely önmagában már új kapcsolatok megszületését eredményezheti

## MIT AD MAJD A TRÉNING?

- Megismerkedést a vállalatközi kapcsolattípusokkal
- Találkozási lehetőséget a kapcsolatépítés folyamatával, a bizalom kiépítésének állomásaival
- Vezetői eszközöket és megoldásokat új kapcsolatok kiépítésére és a meglévő kapcsolatok megtartására, sőt erősítésére
- a közös tanulás élményét, és mások működési tükrében önismeret bővülést



**Tréner:** Kálmán Edina szervezettefejlesztő és üzletfejlesztési tanácsadó  
([kalmanedina@formacio.hu](mailto:kalmanedina@formacio.hu))

**„AZ ÉLET KÖLCSÖNHATÁSON ÉS EGYÜTTMŰKÖDÉSEN ALAPULÓ ERŐFESZÍTÉS. MINDEN EGYES ÉLŐ ORGANIZMUSNAK MEGVAN A MAGA SZEREPE MÁS ORGANIZMUSOK TÚLÉLÉSÉBEN.”**  
(LAFAYETTE RON HUBBARD)

## KAPCSOLAT ÉS INFORMÁCIÓ

A Dél-alföldi technológiaváltók üzleti közösségéről további információkat ezen a linken tudhat meg:

**<https://csmkik.hu/oldalak/riliam-i-4-0>**

**Kérdéseivel, felvetéseivel keresse addig is kapcsolattartónkat:**

Szilágyi Katalin, ipari és innovációs tanácsadó  
e-mail: [riliam@csmkik.hu](mailto:riliam@csmkik.hu), tel: +36 30 894 7001 vagy +36 62 554 250/136

Az üzleti közösség eseménye a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara szervezésében, a határon átnyúló, az Interreg IPA-CBC Magyarország-Szerbia Program által finanszírozott Riliam I-4.0 (HUSRB/1903/43/0051) projekt keretében kerül megrendezésre.

Ez az esemény az Európai Unió pénzügyi támogatásával valósul meg a Interreg-IPA Határon Átnyúló Együttműködési Program Magyarország-Szerbia által. Az esemény tartalmáért teljes mértékben a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara vállalja a felelősséget, és az semmilyen körülmények között nem tekinthető az Európai Unió és / vagy a programot Irányító Hatóság állásfoglalását tükröző tartalomnak.